



NOTA DE PRENSA

ÁLAVA INGENIEROS TRIPLICA LAS VENTAS INTERNACIONALES EN 2013 Y LOGRA UN CRECIMIENTO DEL 4% EN SU FACTURACIÓN

La compañía española, referente en el campo de la ingeniería y suministro de alta tecnología para diferentes sectores, logró contratos fuera de España en el último ejercicio por más de tres millones de euros, principalmente en Latinoamérica.

Álava Ingenieros cerró 2013 con una facturación de 33,5 millones de euros y logró triplicar sus ventas en los mercados exteriores, que ya representan un 10% del global de los ingresos de la empresa.

El Grupo Álava Ingenieros ha realizado una apuesta estratégica por aumentar su presencia en el ámbito internacional, de manera especial en América Latina y el Norte de África, donde ha desarrollado en 2013 diferentes proyectos en Argentina, Brasil, Perú, Costa Rica, Panamá, Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Túnez y Argelia.

Con una plantilla de 145 profesionales y delegaciones en Madrid, Barcelona, Zaragoza y Lisboa, la compañía centra su oferta de productos, y soluciones tecnológicas en distintos sectores como Aeroespacial, Automoción, Seguridad, Defensa, Energía, Comunicaciones, Financiero, Centros de Ensayo e Investigación, Ingeniería Civil, Universidades y Servicios de la Administración.

La firma, además, enfoca su actividad más allá del suministro de alta tecnología, apostando por servicios de valor añadido, asesoramiento técnico y acompañamiento al cliente, ofreciéndole respuestas integrales a su demanda que incluyen no sólo la tecnología sino todo el proceso de aplicación: diagnóstico, respuesta, implantación, seguimiento, formación y soporte técnico postventa.

Madrid, 24 de marzo.- El Grupo Álava Ingenieros, especializado en soluciones de alta tecnología para diferentes sectores y referente en el ámbito nacional y europeo en el campo de la ingeniería y suministro de nuevas tecnologías en medida y ensayo, ha dado un paso firme hacia la internacionalización y el aumento de su presencia en el mercado exterior tras incrementar en 2013 sus ventas de manera espectacular en este área. La compañía española cerró el último ejercicio con una facturación total de 33,5 millones de euros, un 4% más con respecto al año 2012, en el que facturó 32,2 millones de euros.

En 2013 Álava Ingenieros logró diferentes contratos fuera de España, principalmente en Latinoamérica. Su apuesta por creer en el ámbito

internacional le ha llevado en este último año a triplicar sus ventas en el extranjero hasta alcanzar los 3,2 millones de euros actuales de facturación directa. Esta cifra representa ya casi el 10% del global de los ingresos de la empresa, un 6,4% más que el ejercicio anterior. El volumen de negocio exterior total de la compañía supera los 10 millones de euros incluida la facturación de sus ventas indirectas.

Este crecimiento en las ventas internacionales de la empresa se ha acentuado de manera exponencial en el último lustro, en el que los ingresos derivados de los contratos en el exterior experimentaron un gran aumento.

En este último año, Álava Ingenieros ha centrado su actividad internacional de manera especial en América Latina y el Norte de África, donde ha desarrollado diferentes proyectos y trabajos en Argentina, Brasil, Perú, Costa Rica, Panamá, Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Túnez y Argelia, entre otros. La compañía prevé seguir incrementando su presencia en el exterior gracias al desarrollo de su plan estratégico de internacionalización y a un aumento de su cartera de proyectos en áreas y países de interés estratégico.

Entre los principales objetivos de la empresa para 2014 destacan la consolidación y ampliación de sus trabajos en América Latina y Norte de África, en los que centrará su foco de expansión internacional, así como afianzar su actividad en España y Portugal, donde se ha convertido en una firma líder en sus distintos ámbitos de actuación.

“Nuestra condición como empresa especializada en el suministro de nuevas tecnologías e ingeniería en diferentes sectores industriales y tecnológicos y nuestra amplia experiencia en este campo nos hace posicionarnos como el aliado perfecto para las grandes compañías en otros países y zonas geográficas del ámbito internacional”, señala José María Almazán Gómez, director de Estrategia y Desarrollo Corporativo.

La compañía tiene previsto reforzar su implantación internacional con la puesta en marcha de distintas actuaciones, entre las que encuentran la apertura de nuevas delegaciones en países del exterior y el establecimiento de acuerdos con otros partners tecnológicos internacionales.

El mejor portfolio de soluciones tecnológicas

Con más de 40 años de experiencia en el suministro de alta tecnología para las empresas y entidades más destacadas del ámbito nacional y europeo y proyectos desarrollados en numerosos países, Álava Ingenieros se ha convertido en todo un referente en el sector gracias a su amplia cartera de soluciones y capacidades de alta tecnología, que le permiten cubrir prácticamente cualquier necesidad del mercado y ofrecer el mejor servicio a sus clientes.

La compañía, que cuenta con una plantilla compuesta por 145 profesionales expertos en diferentes materias y dispone de sedes en Madrid, Barcelona, Zaragoza y Lisboa (Portugal), centra su oferta de productos, equipos y sistemas para las áreas de Medida, Ensayo, Comunicaciones, Seguridad,

Defensa y Mantenimiento Predictivo. Este extenso portfolio de soluciones está dirigido principalmente a sectores como Aeroespacial, Automoción, Seguridad, Defensa, Energía, Comunicaciones, Financiero, Centros de Ensayo e Investigación, Ingeniería Civil, Universidades y Servicios de la Administración.

La firma, además, ha enfocado siempre su actividad más allá del suministro de alta tecnología, apostando por servicios de valor añadido, asesoramiento técnico y acompañamiento al cliente, ofreciéndole respuestas integrales a su demanda que incluyen no sólo la tecnología sino todo el proceso de aplicación: diagnóstico, respuesta, implantación, seguimiento, formación y soporte técnico postventa. Este valor añadido le permite adaptarse a las necesidades específicas de cada proyecto y desarrollar contratos y proyectos “llave en mano” que incluyen tanto el suministro como la instalación y puesta en marcha de las nuevas tecnologías.

Para más información:

Jesús Herrera 954 62 27 27 / 625 87 27 80